

売掛債権の買取（ファクタリング）

アイティージャパン株式会社

(1)特徴

企業情報、取引信用保険のサービス機能を持つコファスグループのファクタリング部門です。

～ 買主（支払人）の調査は、コファスグループのすぐれた調査能力を生かせます。

・ファイナンスの資金については、コファスの親銀行ナティキシスバンクから調達します。

～ 格付AAの低利調達力を生かせます。

（フィッチ AA+、S&P AA、ムーディーズ Aa3）

・以上の強みを生かし、売掛債権の早期資金化（ファイナンスと不払いリスクヘッジ（保証）を同時にご提供致します。

(2)サービス内容

売掛債権の買取。

～ 国内債権、海外債権とも買取致します。

(3)買取の種類

・前払い～ 売掛債権の支払い期日前にファイナンス（最大100%）致します。

・買戻し条件無～ 売掛債権が回収不能の場合、CJFが買取した売掛債権を買戻す必要はありません。

・債権譲渡通知書～ 売掛債権をCJFに譲渡していただき、買主への通知又は買主から債権譲渡の承諾書をいただきます。

・国内、海外債権買取～国内、海外売掛債権を問わず買取致します。

・主要通貨の買取～CJFで規定しました主要通貨を買取致します。

(4)買取の条件

・買取限度額～買主ごとにクレジットラインを設定し、その範囲内で買取致します。

・買取金利～ファイナンス金額、期間に応じいただきます。料率をご相談致します。

・ファクタリング手数料～買取金額に対し、いただきます。料率は、ご相談致します。

・調査手数料～CJF規定の料金をいただきます。
(1バイヤーあたり5,250円)

ファクタリングのメリットについて

(1)売掛債権を譲渡することにより、売掛債権の期日前に資金化ができます。

(2)買主の不払いリスクをヘッジできます。
(ファイナンスとクレジットリスクヘッジが同時にできます。)

(3)買戻し条件無の買取により、オフバランスの効果があり、財務内容の改善が図れます。

(4)買主からの取立の手間が省け、事務の効率化が図れます。

(5)資金面・不払いリスクの心配がなくなり、営業に専念できます。

(6)新規の買主への販売も増やせます。

ファクタリングの手順について

(1)申込書ならびに買取の対象買主のリストを提出いただきます。

- (2)買取金利・ファクタリング手数料等の条件を決めます。
- (3)買主毎のクレジットラインを設定します。
- (4)ファクタリング契約書を締結します。
- (5)債権譲渡の買主への通知又は債権譲渡の承諾書を買主から受領します。
- (6)買取申込書を必要書類のコピーといっしょに受領します。
- (7)買取を実施します。
- (8)買取代金は、指定された口座に振込みます。
- (9)売掛債権の支払期日に買主は、貴社口座あるいはファクタリング口座に振込みます。

ファクタリングをご検討いただけるケースについて

- (1)売掛債権を有効活用し、運転資金を調達するニーズがある場合。(売掛債権譲渡により早期資金化ができます。)
- (2)L/C無しの輸出債権で、銀行で買取りできない場合。
- (3)コファスの取引信用保険を契約しているが、ファイナンスのニーズが出てきた場合。
- (4)社内の審査基準が厳しく、リスクヘッジは常に100%でないといけない場合。
- (5)日本のファクタリング会社の保証ファクタリングでは、リスクヘッジのコストが高すぎる場合。
- (6)全てのバイヤーに取引信用保険を導入したいが、一部のバイ

ヤーしか可能性がない場合。
～ 5バイヤー・年間買取金額 5億円を目途にしています。

(7)銀行の借入枠の増額が進まない場合。

(8)買主からL/Cの開設を止めると言ってきた場合。

(9)支払期間が長くなり、早期資金化のニーズが出てきた場合。

(10)日本のファクタリング会社のファクタリングでは、
カントリーリスクヘッジができないが、そうしたニーズが
出てきた場合。

(11)海外貿易事務の省力化のため、オープンアカウントを
進めると同時に早期資金化も必要な場合。

I